

Photovoltaïque: Sambrinvest s'allie à DB Green pour servir le tissu industriel carolo



Maxime Van Der Schrick (Sambrinvest) et Benjamin Rochez (DB Group) pilotent la co-entreprise Solar4Success, possédée à 50-50 par les deux sociétés. ©Tim Dirven

La société d'investissement Sambrinvest et DB Green, le spécialiste du photovoltaïque en B2B, annoncent la création de la joint-venture Solar4Success et s'attaquent aux entreprises carolos cherchant l'indépendance énergétique.

Alors que les entreprises belges se préparent à un hiver délicat sur le plan énergétique - certaines envisageant déjà des arrêts de production -, des solutions sur-mesure commencent à naître aux quatre coins du pays. Et la dernière en date affiche un ADN 100% wallon.

Découlant directement du climat d'inquiétude qui régit le quotidien des patrons wallons depuis plusieurs mois, la nouvelle joint-venture Solar4Success (S4S) entend précisément s'attaquer à la brûlante question de l'approvisionnement énergétique. Initiée par l'expert en financement Sambrinvest et le spécialiste binchois du photovoltaïque pour entreprises DB Green, la structure entend proposer une solution toute-en-une aux sociétés désireuses de réduire leur dépendance aux marchés de l'électricité et du gaz ainsi que leurs émissions de CO2.

Tiers-investisseur

"La force du projet est qu'il réunit deux expertises: celle du financement apporté par Sambrinvest et la maîtrise du photovoltaïque, de la phase d'étude jusqu'à la maintenance, de DB Green", synthétise Maxime Van Der Schrick, investment manager et responsable du projet pour Sambrinvest. Il faut dire qu'à mesure que la taille des projets privés augmente, l'intervention d'un partenaire financier devient essentielle. À l'avenir, ce type d'union devrait continuer de fleurir, à l'instar de celle entre AG Real Estate et la start-up Skysun à Bruxelles.

Ici, la particularité de l'offre de S4S - en plus d'être exclusivement destinée aux entreprises du tissu carolo - est qu'elle fonctionne sur le principe du tiers-investisseur. En résumé, ceci signifie que l'installateur prend à sa charge l'investissement initial, en l'échange d'un loyer versé par l'entreprise cliente pour une durée de 10 ans. "Le montant du leasing est toujours inférieur aux revenus générés par les installations", assure Maxime Van Der Schrick. Notons que les certificats verts perçus viennent ensuite compléter la rémunération de S4S.

"On est au départ d'une nouvelle ère pour le photovoltaïque en B2B. Il n'est plus nécessaire pour les entreprises de s'endetter pour s'offrir ce type d'installations", expose Benjamin Rochez, le fondateur et CEO de DB Green, qui installe déjà près de 30.000 panneaux solaires par an (5 millions d'euros de chiffre d'affaires). "Le tiers financement fait d'autant plus sens que les taux d'intérêt ont monté et que les entreprises cherchent à réduire leur endettement en cette période", complète Maxime Van Der Schrick.

Ancrage local

Concrètement, S4S s'attaque à des projets d'un montant minimum de 200.000 euros, comprenant des installations photovoltaïques sur toit, intégrées à des carports ou directement placées au sol. Un projet pilote délivré pour la Sonaca en 2019 sert pour l'instant de carte de visite à la structure, fort de ses 5.700 panneaux offrant 2 MW de capacité et ayant nécessité un investissement de 3 millions d'euros.

"Nous visons environ 2 millions d'euros de projets et entre 2 et 4 MW de capacité installée par an dans un premier temps", indique Maxime Van Der Schrick, prévenant que plusieurs chantiers sont déjà dans les tuyaux. "L'idée est d'aller solliciter les entreprises du tissu local", ajoute son partenaire de DB Green, qui insiste sur l'ancrage carolo de S4S. "Nous n'avons pas créé cette société dans le but de conquérir l'Europe. Nous voulons proposer une solution aux questions énergétiques des entreprises de la région, tout en leur permettant d'éviter de s'endetter", insiste Benjamin Rochez, fier de la mission locale de la structure.

Le résumé

-Sambrinvest et le spécialiste du photovoltaïque pour entreprises DB Green lancent la joint-venture Solar4Success.

-Combinant expertise en financement et en installation de panneaux solaires, la nouvelle structure s'attaque aux entreprises de la région de Charleroi.

-Grâce au principe du tiers-investisseur, Solar4Success entend aider les entreprises à retrouver leur indépendance énergétique sans s'endetter.